

GMUND

PAPIER



Gmund Papier ist ein internationales, dynamisches Familienunternehmen mit 130 hoch motivierten Mitarbeitern und hat seinen Stammsitz in Gmund am Tegernsee.

Als Marktführer im Bereich Image-Papiere und einer hohen Exportquote werden Kunden in über 70 Ländern beliefert.

Für die Unterstützung des stetigen Wachstums und den Ausbau unserer erfolgreichen Vertriebsgebiete und Kunden (B2B) in Norddeutschland suchen wir einen abschlussstarken

Sales Representative Norddeutschland (m/w/d) Großraum Niedersachsen, Schleswig-Holstein, Hamburg

Ihre Verantwortlichkeiten

- Umsatzverantwortung
- Steigerung des profitablen Umsatzes durch kontinuierliche Neukundenakquise und optimale Betreuung der Bestandskunden (Druckereien, Agenturen, Händler, Endkunden)
- Verantwortung für das Vertriebsgebiet Niedersachsen, Schleswig-Holstein, Hamburg
- Ausbau des Bekanntheitsgrades und Images der Marke Gmund
- Schnittstellenmanagement zur Produktion
- Eigenständige Planung, Vorbereitung und Dokumentation der Kundenbesuche
- Schulung von und Präsentation vor Vertriebspartnern und Kunden
- „Trendscout“ für die Entwicklung neuer Produkte, Mitbewerber und Marktbeobachtung

Ihr Profil

- Kaufmännische Ausbildung bzw. abgeschlossenes Studium
- Erfahrung und erfolgreiche Tätigkeit im mehrstufigen B2B-Vertrieb
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und „Hunter-Qualitäten“
- Verhandlungs- und abschlussstark
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Dynamische und strukturierte Arbeitsweise
- Präferierter Wohnsitz in Norddeutschland
- Hohe Einsatz- und Reisebereitschaft von ca. 80%
- Gute MS-Office-Kenntnisse, CRM-Kenntnisse von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Sehr gutes, der Marke angemessenes Auftreten

Unser Angebot

- Tolles Produkt und viel Marken- und Vertriebsspirit
- Großer Verantwortungs- und Gestaltungsspielraum
- Festgehalt und attraktive erfolgsorientierte Vergütung
- Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- Betriebliche Altersvorsorge
- 30 Tage Urlaub und Urlaubsgeld
- 13. Monatsentgelt

Wir suchen eine(n) ehrgeizige(n) „Unternehmer/in im Unternehmen“, der/die sich in einem attraktiven Marktumfeld überdurchschnittlich behauptet und Spaß am Vertriebs Erfolg hat. Sind Sie die richtige Person für diese abwechslungsreiche Aufgabe?

Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen und Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin an:

Büttenpapierfabrik Gmund GmbH & Co. KG
Priska Zacherl | bewerbung@gmund.com

www.gmund.com